



Bulletin d'inscription

Formation « **Piloter mon activité commerciale pour ne plus subir** »

Entreprise :

Nom :

Prénom :

Adresse :

OPCO :

Téléphone :

Mail :

Participera à la formation du Jeudi 23 SEPTEMBRE 2021

Intitulé de l'action de formation :
« Piloter mon activité commerciale pour ne plus subir »

Durée l'action de formation : **7h**

Horaires de l'action de formation :

De 8h45 à 12h et de 13h15 à 17h

Lieu de l'action de formation :

96 avenue Emile Labussière 87100 Limoges

Nom et prénom du formateur :

Monsieur Renaud de Riedmatten

Prix de la formation : **350 € net**

Je joins un chèque de 350 € par participant, à l'ordre de l'École des PME, qui ne sera encaissé qu'à l'issue de la formation.

Nom, Prénom

Signature et Cachet de l'entreprise

Cette formation peut être prise en charge totalement ou partiellement par votre OPCO.

Une fois votre inscription validée, retournez votre convention de formation, votre programme ainsi que votre demande de prise en charge à votre OPCO.

Compétences et aptitudes visées :

- Formaliser simplement sa politique commerciale, avec des objectifs clairs
- Formaliser des plans d'actions en ligne avec la politique commerciale adaptés à chaque commercial
- Piloter l'activité commerciale et adapter les plans d'actions aux circonstances

Public visé :

- Dirigeants d'entreprise
- Directeurs commerciaux
- Animateurs de réseau
- Futurs chefs de ventes

Programme :

- Quelle stratégie commerciale mettre en œuvre ?
- Les 4 axes des plans d'actions commerciales
- Mesurer la performance : quels indicateurs,
- Quels outils de pilotage ?

Formateur :

- Renaud de Riedmatten, Bras Droit des Dirigeants,
- DC/DG à temps partagé pour TP/PME,
- Directeur du réseau de direction générale de Bras Droit des Dirigeants.

Outils pédagogiques :

- Etude de cas, mise en situation,
- Echanges entre les participants, bonnes pratiques,
- Apports de connaissances