



FANNY GUYOT

ADRESSE

19 Ter rue Bernard de Ventadour
87570 RILHAC RANCON

TEL

06 12 98 71 00

EMAIL

fanny.guyot@gmail.com

STATUT

Célibataire
Nationalité française
Permis B, voiture

COMPÉTENCES

Management	● ● ● ● ●
Gestion RH	● ● ● ● ●
Analyse Ratios	● ● ● ● ●
Commerce	● ● ● ● ●
Communication	● ● ● ● ●
Merchandising	● ● ● ● ●
Pack Office	● ● ● ● ●
Suite Adobe	● ● ● ○ ○
Expression Écrite	● ● ● ● ●
Expression Orale	● ● ● ● ●

LANGUES

Anglais	● ● ● ● ○
Espagnol	● ● ● ○ ○
Allemand	● ● ○ ○ ○

LOISIRS

Natation	● ● ● ● ○
VTT	● ● ● ● ●
Running	● ● ● ○ ○
Voyages	● ● ● ○ ○
Lecture	● ● ● ● ●

EXPÉRIENCES

JANVIER 2011/ACTUELLEMENT

LIDL

DEPUIS LE 1^{ER} JANVIER 2020

Responsable des Ventes Régional

En charge de l'exploitation de 30 supermarchés répartis sur 3 départements, regroupant 400 salariés
Gestion et animation d'une équipe de 6 Responsables des Ventes Secteur
Définition des objectifs, suivi et animation des comptes de résultats et indicateurs clés (CA, FP, productivité, DC et DI, coûts d'exploitation)
Garante du concept commercial de l'enseigne et des process
Recrutement, formation et accompagnement des RVS
Conduite de projets régionaux
Lien avec les Responsables des autres services de la Direction Régionale (Logistique, approvisionnement, administratif et immobilier)
Gestion des prestataires externes
Relations avec les IRP

JUILLET 2018/DÉCEMBRE 2019

Coordnatrice France / Siège Social (1 500 Magasins)

Management de 50 personnes : Chef de Projet régional et Responsable de Projet Inventaire.
Déploiement et suivi des projets sur toute la France (Affichage électronique, Self Scanning...).
Déplacement en région et pilotage en inter service au siège social.

JUILLET 2016/JUILLET 2018

Responsable Ressources humaines / Direction Régionale (66 Magasins)

Recrutement des Agents de maîtrise et des Cadres pour la direction régionale.
Organisation de Job Dating (Limoges, Brive, Angoulême, La Rochelle, Niort, Périgueux.
Gestion des Assesment Center.
Suivi et accompagnement des nouveaux entrants.

JANVIER 2011/JUILLET 2016

Responsable Ventes Secteur / Secteur Limousin (10 Magasins)

Management direct de 6 à 10 responsables de supermarchés et leurs équipes (60 à 100 salariés)
Responsable du développement du chiffres d'affaires sur les points de vente, via la mise en oeuvre de la politique commerciale de l'enseigne
Maîtrise des coûts d'exploitation de chaque centre de profit (Frais de personnel, démarque connue et inconnue, coûts de fonctionnement)
Optimisation des organisations
Garante du respect des process (Qualité, merchandising, reporting)
Gestion des ressources humaines (prévisions, recrutement, gestion de carrière, politique disciplinaire)
Conduite de projets (Ouverture de nouveaux points de vente, mise en place de points chauds...)

AVRIL 2010/DÉCEMBRE 2010

ITI COMMUNICATION Chef De Publicité

SEPT 2009/AVRIL 2010

TOP ANNONCES Chef De Publicité

NOVEMBRE 2008/AOUT2009

Quick Equipier polyvalent

PARCOURS

2022 CAP **Esthétique Cosmétique Parfumerie** (à distance) École Sylvia Terrade
2009 Master II **Sémiologie et Stratégie**, Faculté de Lettres de Limoges
2008 Master I **Communication**, EFAP Lyon
2006 DUT **Techniques de Commercialisation**, IUT du Limousin

FORMATIONS INTERNES

Management approfondi
Management transversal
Gestion des conflits
HACCP
Droit du travail
Pratique du droit social et paie